

**Junior Projektmanager*in
im technischen Vertrieb (m/w/d)**



ÜBER N&H TECHNOLOGY

Seit 2001 stehen wir als mittelständisches Unternehmen für innovative Lösungen im Bereich elektromechanischer Baugruppen und Komponenten. Unsere Spezialisierung liegt in der Entwicklung und Fertigung maßgeschneiderter Bedienelemente (HMI) für verschiedene Anwendungen. Unser umfangreiches Produktportfolio ermöglicht es unseren Kunden, nahezu alle Komponenten aus einer Hand zu beziehen und Ihre Produkte effizient zu realisieren.

Als Teil unseres internationalen Teams aus hochqualifizierten Ingenieuren und Spezialisten am Firmenstandort in Willich werden Sie die Möglichkeit haben, Ihre kreativen Ideen und Ihr Fachwissen

einzubringen und an der Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen mitzuwirken. Bei uns ist jeder Mitarbeiter ein geschätztes Mitglied unserer Gemeinschaft, dessen Ideen, Kreativität und Fachkenntnisse wesentlich zu unserem kontinuierlichen Erfolg beitragen.

Unsere Kunden sind renommierte nationale und internationale Unternehmen aus der Automobilbranche, Medizintechnik, Industrieautomation und weiteren Sektoren. Durch unsere Zusammenarbeit mit spezialisierten Zulieferern, vorwiegend im asiatischen Raum, garantieren wir Produkte und Lösungen, die den höchsten Standards entsprechen.

Um dem stetigen Wachstum unseres Unternehmens gerecht zu werden, suchen wir **ab sofort in Vollzeit** einen/eine **Junior Projektmanager*in im technischen Vertrieb / Innendienst (m/w/d)**

IHRE AUFGABEN

Als Junior Projektmanager/in im Vertrieb übernehmen Sie nach einer gründlichen Einarbeitung eigenverantwortlich die Bearbeitung von Kundenprojekten und fungieren dabei als zentrale Schnittstelle zwischen Kunden, internen Stellen und externen Dienstleistern über den gesamten Produktlebenszyklus hinweg.

- Ausführliche technische Kundenberatung in einem vielseitigen Feld erklärungsbedürftiger Produkte.
- Technische und kommerzielle Begleitung der Kundenanfragen von der Idee bis zur Serienreife
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten
- Identifizierung von Geschäftspotentialen und Pflegen der langfristigen, qualitativen Kundenbeziehungen
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse, sowie die Teilnahme an Fachmessen

IHR PROFIL

- (Fach-) Hochschulabschluss, bevorzugte Fachrichtung Elektrotechnik, Maschinenbau oder eine vergleichbare Ausbildung mit Berufserfahrung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Erste praktische Erfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
- Verhandlungssicheres Auftreten und Affinität zum direkten Kundenkontakt
- Hohes Maß an Eigenverantwortung, sowie eine Selbstständige und systematische Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse für eine sichere Kommunikation mit Kunden und Lieferanten

WIR BIETEN IHNEN

- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem motivierten und professionellen Team mit vielseitigen Aufgabenbereichen und flachen Hierarchien
- Entwicklungsmöglichkeiten und geförderte Weiterbildungen
- Mitgliedschaft im Fitnessstudio Halle22 im Rahmen der betrieblichen Gesundheitsförderung
- Mitarbeiter-Bonuscard und Corporate Benefits
- Eine umfangreiche betriebliche Altersvorsorge
- Teamevents, kostenlose Getränke & Snacks
- 30 Tage Urlaub, Flexible Arbeitszeiten
- kostenloser Mitarbeiterparkplatz

Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin schicken Sie bitte an:

personal@nh-technology.de
Ansprechpartner: Herr Patrick Bergs